

1. SER AMIGOS

Salude y busque CONECTARSE con la persona como un amigo, no de la sensación de Lider-Discipulo o Maestro-Alumno, el primer objetivo es ser su amigo

2. DEMUESTRE INTERÉS

Pregunte acerca de la necesidad de la persona, muestre un genuino interes por conocerla.

3. BRINDE APOYO

Hágale sentir que es muy importante, (brindandole apoyo en su necesidad,)

4. DEJELO HABLAR

Recuerde que usted esta ganando un amigo y debe existir comunicación de parte y parte. Dejarlo habalr hará que la conversación sea mas fluida y no se convierta en una predicación telefónica

5. EL OBJETIVO

Sea Claro y conciso, aunque usted lo dejará hablar es importante no perder el objetivo de la llamada.

6. LA CITA

CONCRETE una visita, ore por su necesidad e invitelo a la reunión.